

Introducción.La Industria antes de la revolución industrial.

Se denomina **Revolución Industrial** al conjunto de transformaciones técnico-económicas y sociales acontecidas en Europa hacia el S.XIX y que tuvieron su origen en G.B. a mediados del S.XIII. Según la opinión de algunos expertos, la Revolución Industrial se puede dividir en tres fases o etapas.

- La 1ª R. Industrial se desarrolló en Inglaterra entre los años 1760 y 1870.(G.Bretaña, Francia y Alemania).
 - La 2ª R. Industrial tuvo lugar entre 1870 y comienzos del S.XX en el resto de Europa, Japón y América.
 - La 3ª y última es aquella que se está produciendo en la actualidad y que afecta a nuestro mundo cada vez más globalizado: *La Revolución Tecnológica*.
- La R.I. se vio condicionada por una serie de transformaciones que posibilitaron su desarrollo.
- Transformaciones técnicas como el surgimiento de la máquina de vapor la cual permitió que se redujera considerablemente el empleo de la fuerza de tracción tanto humana como animal.
 - Transformaciones económicas como el uso de capital como recurso con el fin de mejorar los sistemas de producción.
 - Transformaciones sociales tales como la aparición de un nuevo colectivo con conciencia de grupo: el proletariado o el elevado crecimiento demográfico, que permitió que hubiese una mayor capacidad de demanda.
- La R.I. marcaría el paso de las sociedades agrarias tradicionales a las modernas sociedades industriales urbanas. Permitió también la sustitución de la actividad artesanal y manufacturera por la producción en fábricas con nuevas formas de organizar el trabajo y nuevas fuentes de energía que se fueron introduciendo en el proceso productivo.
- Tuvo como consecuencia el **aumento de la productividad** y trajo consigo la alteración y control definitivo de la naturaleza por el hombre.



1.1. LAS ECONOMÍAS PREINDUSTRIALES.

La mayor parte (en torno al 80 o 90%) de las sociedades preindustriales estaban formadas por población campesina ligada al trabajo agrario. Ésta vivía, bien de un *escaso salario o bien de unos ingresos agrarios insuficientes para afrontar los elevados gastos (gran coste de productos alimentarios y manufactureros)*.

Doc. 1 Nivel de vida en las sociedades preindustriales.

“Aunque la gente común gasta en comida entre el 60% y el 80% de sus ingresos, eso no significa que comiera y bebiera mucho y bien. Al contrario, la masa comía poco y mal, pero los ingresos del hombre medio eran tan bajos que incluso una dieta pobre absorbía del 60% al 80% de esos ingresos, y esto en los buenos tiempos. Pero en la Europa preindustrial los años sin problemas no eran la norma: las malas cosechas eran extraordinariamente frecuentes.”

CIPOLLA, C.M.: Historia económica de la Europa preindustrial. 1974

Las economías preindustriales se caracterizaban por la escasez, la baja productividad y el desigual reparto de la renta que hacía evidente el gran contraste social predominante.

Las sociedades preindustriales destinaban el 80% de sus ingresos a la alimentación por lo que eran muy sensibles a las subidas de precios o a las malas cosechas que provocaban, de forma inmediata, hambrunas y carestías. Era común que se produjeran revueltas y motines frecuentemente de los desfavorecidos a modo de queja. Las clases más acomodadas disponían de más del 70% de sus ingresos para consumir todo tipo de productos y de numerosos criados.

La imposibilidad para ahorrar no permitía que se invirtiese en nuevas empresas. La riqueza se medía por la cantidad de tierra poseída. *A más tierra, mayor nivel de renta.*

1.2. LA INDUSTRIA CASERA. LA PROTOINDUSTRIALIZACIÓN.

Fase anterior a la R. Industrial caracterizado por una serie de profundos cambios económicos. Se denomina protoindustrialización al proceso previo a la Revolución Industrial británica que surge en diversas regiones europeas (como Flandes, donde fue acuñado el concepto) y determina el inicio y desarrollo de la misma. En ella, la población campesina combinaba su tradicional trabajo en la agricultura con la elaboración de manufacturas de tipo textil que eran vendidas por los comerciantes en mercados distantes; con ello complementaban sus ingresos y se posibilitaba un sostenido *crecimiento demográfico (mejora en la alimentación) y productivo*. La protoindustrialización se dividió en tres fases o períodos:

La primera, una industria rural denominada *"Domestic System"* (industria doméstica) que se desarrolló al margen de las reglamentaciones gremiales. Era una industria de carácter rural que conjugaba el trabajo agrícola con la manufactura casera de textiles. Tenía las siguientes características:

- ➔ El proceso de trabajo era sencillo y no requería una maquinaria compleja.
- ➔ La producción trascendía la limitación del mercado local o regional, estaba destinada a la exportación.
- ➔ Esta actividad se desarrolló al margen de la reglamentación de los gremios de artesanos. Dependía del capital mercantil.
- ➔ Se concentró esencialmente en el sector textil, con la fabricación de mercancías de lana o lino.
- ➔ El empresario (capitalista) era generalmente un comerciante no un industrial. Proporcionaba materia prima a los campesinos, esencialmente mujeres, y éstas la trabajaban en su hogar.
- ➔ El pago se realizaba mediante salario. El campesino no era dueño ni de la materia prima ni del producto resultante, aunque sí lo era de los útiles de trabajo.

“La protoindustria era la industria casera. Su núcleo estaba constituido por la economía doméstica de los pequeños productores manufactureros, organizada familiarmente y dedicada a la producción para el mercado (local). Al contrario de lo que ocurría en la economía doméstica de los artesanos de los gremios, su producción se basaba en la colaboración de todos los miembros del hogar, es decir, también de la mujer y de los hijos”.

KRIEDTE: Feudalismo tardío y capital mercantil. 1980

En una segunda fase, *el campesino fue perdiendo autonomía para decidir cómo y cuánto producir*. El comerciante terminó controlando este proceso productivo tan disperso caracterizado por la deslocalización -localización distinta de las materias primas- ya que, suministraba las materias primas, proporcionaba a los campesinos los instrumentos necesarios para la fabricación/ hilar y tejer y fijaba los precios unilateralmente. Este fenómeno se conoce como *putting out system*.

Hacia las dos últimas décadas del siglo, esta actividad era cada vez más rentable y se fue extendiendo por muchas zonas. Los problemas de suministro de materias primas y control de las familias campesinas en territorios dispersos, se resolvieron con la concentración del capital de los comerciantes o de las empresas comerciantes, y reuniendo a los trabajadores y máquinas en un mismo lugar. Se establecieron salarios por horas y se produjo una división y especialización del trabajo. Es el llamado *factory system*, cuyas características más importantes son:

- Utilización de grandes cantidades de energía y de materias primas.
- Producción en grandes cantidades en serie.
- División del trabajo: cada trabajador hace una parte de la producción.
- Alto coste de los medios de producción (edificios, máquinas...).
- Necesidad de realizar grandes inversiones de dinero.

De la industria casera a la fábrica.

DE LA INDUSTRIA CASERA A LA FÁBRICA					
AÑO	ORGANIZACIÓN	ENERGÍA	LOCALIZACIÓN	PRODUCCIÓN	DISTRIBUCIÓN
1750	<i>Sistema Doméstico (Domestic system)</i>	<i>Hombre Animal Hidráulica</i>	<i>RURAL</i>	<i>Pequeña</i>	<i>Mercado local.</i>
1850	<i>Sistema fabril (Factory System)</i>	<i>Hidráulica Máquina de vapor</i>	<i>URBANA</i>	<i>GRANDE Concentración de capital (humano y económico)</i>	<i>Mercado Nacional e Internacional</i>